

Grupo multinacional Suizo de especialidades químicas en construcción e industria, líder en sellado, pegado, reparación y refuerzo, impermeabilización y tecnología del hormigón.

Cuenta con subsidiarias en más de 70 países y más de 11.000 empleados.

Solidamente implantada en España desde 1954, lidera los segmentos de mercado en los que está presente: distribución, aplicaciones, hormigón e industria.

### **Oferta: Key Account Manager**

- ✓ Puesto: Key Account Manager
- ✓ Personas a cargo: 0
- ✓ Número de vacantes: 1
- ✓ Descripción de la oferta: Key Account para comercialización de pegado, sellado y pavimentos y sistemas acústicos en la industria naval y náutica.
- ✓ Contrato: Indefinido
- ✓ Jornada: Completa
- ✓ Salario: Negociable (según experiencia)
- ✓ Beneficios laborales: Porcentaje sobre objetivos, cheque restaurante, seguro médico, teléfono móvil, coche de empresa

### **-Requisitos de los candidatos:**

- \* Titulación: Ingeniero Naval y Oceánico
- \* Experiencia: de 3 a 5 años
- \* Conocimientos necesarios: nivel de inglés alto (advanced)
- \* Buen equilibrio técnico/comercial
- \* Acostumbrado a trabajar en equipo y por objetivos
- \* Disponibilidad para viajar
- \* Residencia en Madrid

Por favor, remitid los CVs a la siguiente dirección de correo electrónico:

[gonzalez.arancha@es.sika.com](mailto:gonzalez.arancha@es.sika.com)

Fecha límite de recepción de CVs: 31.08.2014